

**21 y 22 de marzo**

**CONVERSACIONES  
2020**



**Colegio de Abogados  
y Procuradores**  
Primera Circunscripción Judicial  
Mendoza

Un programa diseñado para abogados que brinda nuevas soluciones a través del coaching jurídico para la actualización de las competencias en tiempos de cambio.

# Claves del coaching jurídico



## Objetivo

Introducir al participante en una experiencia de aprendizaje transformacional a través del cual logrará conectar con el poder de las “habilidades blandas” a favor de una comunicación efectiva, gestión de las emociones personales e interpersonales, autoliderazgo y liderazgo, para el abordaje de la profesión en tiempos actuales.



## Entregables

Gestión de emociones, visión de los diferentes mundos, habilidades conversacionales, decodificación de los intereses, más allá de las posiciones. Herramientas base para la “construcción de confianza” .



## Día 1

### **Módulo I:** Modelo Osar

- Reconocer nuestro observador, el observador del otro y su importancia.
- Nuevas posibilidades de acción ampliando nuestro observador.
- Integrar los diferentes observadores y su enriquecimiento conjunto .

### **Módulo II:** El Poder de la escucha

- La escucha activa
- Que escuchamos cuando escuchamos? Presencia en la escucha (generamos acción mientras escuchamos)
- Escuchamos abiertamente, o tenemos ya opiniones formadas que son “juicios” o “prejuicios” que nos impiden la escucha?
- Modelos mentales personales. Identificación.
- Limitaciones o barreras de la escucha.
- El poder transformador de la escucha auténtica.



## Día 2

### **Módulo III:** Juicios - Prejuicios - Sesgos

- Identificación de las barreras que nos alejan de nuestros intereses, objetivos. Y su impacto en las competencias profesionales.
- IV. Cuerpo – Lenguaje – Emociones. Coherencia.

### **Módulo IV:** Emociones

- Espacio emocional como campo de aprendizaje personal e intrapersonal. La riqueza del aprendizaje y conocimiento del mundo en las emociones en la gestión de entornos complejos, conflictos, y diferentes realidades. Las llaves para el encuentro de los intereses, más allá de las posiciones.
- CIERRE FEEDBACK

**Facilitadora:** Dra. Rossana Bril

Abogada (UBA), Coach Ontológico Profesional (Newfield), Docente, Capacitadora, Especialista en Derecho Ambiental, Conferencista Internacional ( CILA- AIDA ).

**Organizador:** Juan Pablo Quevedo Mendoza